

コダマコーポレーション株式会社

CAD/CAM を経営ツールに

—技術コンサルティングで日本のモノづくりを変える

記者の目



- ▶ 高品質のサービスを提供する人材が「事業の源泉」
- ▶ “成長ロードマップ”に沿って着実にステップアップ

コダマコーポレーションは1989年の設立以来、日本の製造業のさらなる発展を願い、生産性を飛躍的に高められるCAD/CAM/CAEシステムやサービスを提供している。1996年にはフランスのトップキャド（現トップソリッド）製3次元CAD/CAMシステム「TopSolid（トップソリッド）」シリーズの販売を始め、導入コンサルティング、システム構築、サポート、教育、運用改善などのソリューションを充実させてきた。

ライセンス数 1 万件を突破

トップソリッドシリーズの国内総代理店として発売から24年が経過し、導入企業は4500社余り、ライセンス数1万件を突破した。何より顧客第一主義を徹底し、導入企業にできるだけ早く活用してもらうための技術サポート、教育セミナーやコンサルティングなど



代表取締役社長
小玉 博幸さん

のサービス面で高い評価を得ており、小玉博幸社長は「20数年来の取引が続いている顧客が数多くある」と誇らしげに話す。

そんな小玉社長だが、実は日本の製造業に危機感を抱いている。「高性能の工作機械で高付加価値の超精密部品や金型の加工ができて、製造現場にさまざまなシステムが混在しており、データの受け渡しや変換・修正に時間がかかっている。手戻りが発生した際の無駄も大きい。日本の製造現場には今なお属人的な“職人芸”が色濃く残っている。頭脳の役割を果たすべきCAD/CAMが効果的に機能しておらず、生産性が上がっていない」と指摘。そして、「機械の活用という点では欧州はもとより、中国にも追いつかれた。日本のモノづくりは後れを取った」と苦言を呈す。

コダマコーポレーションが扱うトップソリッドシリーズは、設計から製造までのデータの気通貫を実現する。製品設計で不具合が見つかり、やり直す場合でも数値制御（NC）データの修正などの手間がかからない。CADと連動する形でNCデータも自動修正される。小玉社長は1995年、米国デトロイトの展示会でデータの気通貫をコンセプトに開発されたトップソリッドに出会った。そのコンセプトにほれ込んで自らフランスに乗り込み、独占販売権を獲得したのだ。「CAD/CAMは設計

や加工の現場だけでなく、経営全体にかかわる。製造業の経営ツールとして、CAD/CAMを中心に据えた効率的な業務フローを構築すべき」（小玉社長）と強調する。

コンピューターの処理能力向上に伴ってCADも進化し、作成した3次元モデルを画面上で自在に動かして、不具合を確認することも容易になった。CADの使い勝手は従来とは比べものにならないほど高まっている。「初めてCADに接しても、コンピューターゲームで育ってきた世代にはなんら抵抗感がないはず。特別な知識がなくても、2～3カ月教育すればCADを操ってモデリングできるようになっている」と小玉社長。実際、CAD/CAMユーザーを支援する同社技術部の技術コンサルティングスタッフ約70人の半数は文系出身者だ。

“成長ロードマップ”でステップアップ

同社には、社員向けの“成長ロードマップ”とも言える「技術マニュアル」がある。CAD/CAMユーザーを支援する技術コンサルタントとして身に付けるべき知識や業務内容を詳細に規定しており、目標をクリアしながら着実にステップアップできる仕組みだ。

小玉社長は「CAD/CAMシステムを使いこなせば、若い人でも機械任せでベテランと変わらない品質のモノづくりができる」と断言



フランスのトップソリッド社から優秀ベンダーとして贈られた盾



充実した教育セミナーも行う本社

する。それを裏付けているのが加工技術研究所（東京都羽村市）。トップソリッドシリーズの実証施設だが、試作部品加工を請け負っており、短納期で一品生産を引き

受けてくれるメーカーとしても注目されている。「高品質のサービスを提供する社員が事業の源泉。人材を大事にする経営に取り組んでいる。営業

職にも独自の認定試験を行い、努力した社員に報いるように評価項目を定めている」と小玉社長は話す。

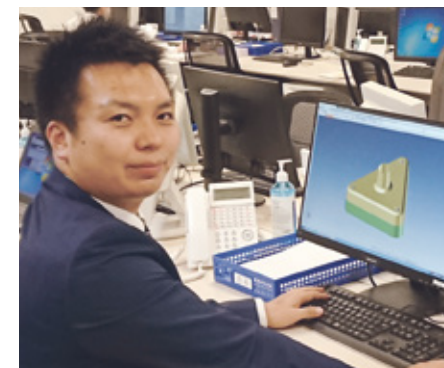
若手社員に聞く

最高のサービスで顧客満足を追及し続ける

技術部主任 白石 篤志さん(2015年入社、国立大学文学部卒業)

文系出身ですが技術に関わる仕事が好きで、入社しました。当社の特徴はCAD/CAMシステムを販売するだけでなく、ソリューションとして使いこなしてもらう技術コンサルティングにあります。ですので、技術部の一員として、最高のサービスを提供できるように努めています。

担当しているのは全国30社ほどです。入社1～2年目は、毎週のように顧客企業へ出張していました。新型コロナウイルス感染症の影響で移動が難しくなり、現在は本社事務所での執務が中心ですが、パソコンの画面を共有して対応しています。仕事を通じて顧客に満足していただき、喜んでいただけることが最高のやりがいです。



会社DATA

本社所在地：横浜市都筑区茅ヶ崎中央3-1 センター南SKYビル 4F

設立：1989年1月

代表者：代表取締役社長 小玉 博幸

資本金：6300万円

従業員数：141名（2020年12月）

事業内容：CAD/CAM/CAEに関するコンサルティング、CAD/CAM/CAE・ネットワークシステムの販売、システムの構築・運用・管理サービスなど

URL：http://www.kodamacorp.co.jp/

